

ANTONIETTA DE LUCA

PROFILO PROFESSIONALE

Esperto di marketing orientato al risultato con doti innate nello sviluppo e nella realizzazione di strategie di successo, nell'incremento dei profitti e delle quote di mercato e nel consolidamento della posizione dei clienti sui mercati di riferimento. Leader instancabile e motivato in grado di offrire una comprovata esperienza nello sviluppo di progetti, nella supervisione del personale e nel miglioramento delle campagne. Pronto ad assumere una posizione di responsabilità e a mettere sul tavolo [Numero] anni di esperienza nel settore al fine di garantire un successo durevole della compagnia e dei suoi clienti.

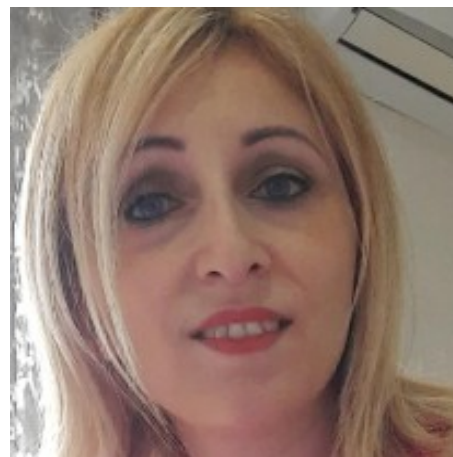
ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Direttrice delle vendite, 09/2016 - ad oggi
stanhome s.p.a. - afragola, na

- Consolidata esperienza in qualità di Sales Manager in particolare in aziende del settore [Settore].
 - Implementazione delle strategie di vendita sulla base dei nuovi prodotti e servizi offerti.
 - Ricerca attiva di potenziali mercati e ampliamento del portfolio clienti.
 - Selezione e formazione dei collaboratori e creazione del team di vendita.
-

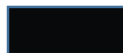
ISTRUZIONE E FORMAZIONE

qualifica, professionale, 06/2001
ipsc - afragola



CONTATTI

Indirizzo:



Telefono:



E-mail: deluca.anto85@tiscali.it

cg antonella stanhome/flormar
afragola

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Conoscenza dei canali di vendita legati al settore [Settore]
- Elementi di negoziazione e contrattualistica
- Attitudine commerciale
- Abilità comunicative e motivazionali
- Competenze di marketing [Tipologia]
- Capacità di negoziazione

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

antonietta de luca

23/08/2021 fragola